



# Sales Intern - Machine Learning Solutions

**Per la sede di Roma, siamo alla ricerca di un Intern di Sales.**

La persona selezionata affiancherà il CEO della società con il compito fondamentale di crescere il business della società tramite attività di vendita, ricerca di nuovi clienti e networking.

L'Intern verrà formato da figure senior della società e di società partner in ambito di business development, company growth, sales, marketing e business strategy.

Cerchiamo una persona con spiccata attitudine digitale, motivata a intraprendere una carriera nel mondo della vendita e dell'imprenditoria e con abilità di relazione personale e vendita.

## **Responsabilità:**

- Scouting nuovi clienti, studio delle aziende target e delle figure chiave
- Ideazione ed erogazione di campagne sales e pubblicitarie
- Stabilire rapporti con le figure chiave delle aziende italiane e fissare appuntamenti di vendita
- Raggiungimento degli obiettivi di vendita del team di Business Growth

## **Skill professionali richieste:**

- Laurea triennale
- Conoscenza approfondita dei social media (LinkedIn incluso)
- Conoscenza base di Excel

## **E' il ruolo giusto per te se:**

- Sei motivato/a a costruire una carriera nel mondo del marketing, sales o dell'imprenditoria/startup in generale

- Ti eccita l'idea di intraprendere un percorso difficile ricco di task intensi e sfidanti
- Sei disponibile a fare decine di telefonate/email al giorno con persone inizialmente ostili, provando a portarle dalla tua parte e a farle diventare clienti
- Hai skill relazionali avanzate e sei una persona creativa che ama improvvisare. Non ti spaventa parlare agli sconosciuti, creare storie e argomentare tesi difficili.

### **Cosa ti offriamo:**

- 6 mesi che ti cambieranno la vita. Verrai formato/a da founder e manager con anni di esperienza al top del settore (aziende come L'Oréal, Forrester Research) che accelereranno fortemente la tua carriera.
- Ufficio al Talent Garden di Ostiense a contatto con centinaia di startupper under 30 e vicino a start up come Uber e Deliveroo. Sale comuni, caffè, cucina, spazi di gioco e di apprendimento. Una vera atmosfera da Silicon Valley.
- Lavorare e fare esperienza del mercato del Big Data Analytics, uno dei settori con maggior crescita e maggior opportunità di carriera dei prossimi 20 anni.
- Possibilità di sviluppare un'ampissima rete di contatti presso le maggiori aziende italiane
- Formazione, corsi online e libri gratuiti.
- Contratto di assunzione
- Ticket restaurant per pranzo